



紅寶石總裁

鄭振宏

謀士眾多 所謀乃成



兩年多前振宏面臨瓶頸，不知道未來該怎麼走，他只是個普通的上班族，從事農產品批發的工作，一成不變的生活讓他困惑，內心真正想完成的事，單靠上班族的薪水是無法成就的，於是他從農產品批發的工作辭職與太太一起創業，卻無法達到理想，但振宏深信上帝關了一扇門，就會為你開啟另一扇窗，好友不二姐與依伶來到他們家裡，這對充滿熱情且熱心助人的母女，向振宏夫妻倆介紹了婕斯公司生意的機會。

介紹是一回事，真正要做出決定還是必須經過審慎的考慮，振宏認為婕斯的付出成本很低，一年960元，平均一天才2塊多，而且老闆很大方，會放手讓員工做事，在種種考量下決定邀約朋友一起投入婕斯的懷抱。

婕斯最大的優勢在於網路資本雄厚，創新的交互式、互聯網電子商務平臺，拉近了所有人的距離。

創業初期雖然辛苦，但有妻女的陪伴鼓勵，還有引薦人不二姐的指點與支持，以及一群渴望成功的好夥伴，這些人都是振宏心中非常重要的精神支柱。

此外，優秀的產品更是振宏向他人推薦婕斯的一大利器，當全家人長期飲用沛泉，不但身體機能能夠維持住，更充滿了滿滿的活力，以自己的親身經歷來說服顧客，更能夠拉近與顧客的距離。

一路走來要感謝的人很多，宗瑤鑽石，心怡鑽石與建彰綠寶石總裁群的引導與幫

助，惠群，成峰，複利，月香，美娥，碧珠，詠英，秀麗，瑞元，宗淮等藍寶團隊互相幫忙。

振宏也發願今後將更加努力與學習，期許自己擁有更多熱誠與活力，與團隊緊密合作，大家一起成功，過著豐盛有餘、福杯滿溢的人生。■



付出成本低，  
感謝上帝開啟新頁。