



### 總裁座右銘

善用人生三寶：  
微笑，傾聽，讚美。

# 許萬龍

推薦人：阮靖雯

## 宏觀才能吸引有抱負的人

在美多年、事業順利的萬龍，沒想過自己會因為婕斯而再度與土生土長的台灣，產生深度連結。他看到台灣的婕斯家人旺盛的生命力，大中華區的豐富資源，感受到自己還有好多事可以努力，生命還有好多的可能。

投資理財相當專業的萬龍，在洛杉磯經營得相當成功，生活悠哉，一星期打三次高爾夫球，誰知 2008 年開始的金融風暴，讓他和客戶的投資都掃到颱風尾，一時壓力甚重，忽然全身起了蕁麻疹。

### 人脈就是共享的錢脈

萬龍身體向來硬朗，皮膚也都很好，他開始思考為什麼在承受壓力的時候，身體會出現狀況？他想到去問一起做慈善義工的中醫博士 Diana，看到 Diana 比以前更年輕、忙碌又有活力，一聊之後，對商業模型相當敏感的他，對婕斯有了深刻的想法。

1. 自己可以主導，協助更多人成功，這才叫做成功。
2. 電子商務絕對是趨勢，無庸置疑，但進入新領域，要先從自己改變起，才能令人信服。

全心投入婕斯後，漸漸的，萬龍發現所有的人脈都串了起來，他回台看父母，同時去拜訪在美國認識的政治人

物與運動時認識的師姐，無意中發現大家對婕斯的產品滿意度高；為了服務大家，又漸漸的，萬龍回台的時間變多、變長了，這是他以前沒想到的計畫，果然計畫趕不上變化，只有不斷的跟上與努力，全力以赴。

### 用當初的 why 來維繫永續的熱情

婕斯是協助人在平台上賺到錢的行業，但萬龍說，進入婕斯的初衷絕對不是因為錢。加入婕斯的人必須認同公司「愛感恩奉獻」的使命，宏觀才能吸引有抱負的人，一起實現心中的夢想。有些人經營不下去，就是忽略了這一點。

美國的退休制度挺好的，但萬龍心裡有個聲音，要回台灣來為朋友們 do something，也是給自己一個機會，在退休後回來原生國家，發揮自己的價值。

### 感恩的心

感謝我的推薦人中醫博士綠寶石總裁 Diana，讓我認識了婕斯，感謝鑽石 Julie 不斷鼓勵帶我進入婕斯平台。謝謝創辦人 Wendy & Randy 夫婦，創辦了前所未有偉大平台，感謝 Kim Hui 女士創立了 USGS，讓我懂得如何借力，也感謝雙鑽石總裁 Yvonne 一路提拔，更感謝團隊中的所有夥伴們，由於您們的不棄不離，才有我今天的小小的成就。

