

紅寶石總裁 吳英豪

堅持到底 出人頭地

「做事情，要能熬，慢慢熬，才能熬出一鍋好湯，鮮美清香，舉座盡歡。」這是英豪的內心話，用來說明對婕斯的認同感。

英豪高中時是網球選手，代表台南市征戰全省各地，大學畢業後，在當地擔任體育老師，收入穩定，接觸到婕斯，純粹是因緣巧合。

當時媽媽身體因過度操勞，出現蕁麻疹、乾眼症等毛病，常鬧不舒服，友人送給媽媽沛泉喝，媽媽一喝成主顧，讓英豪覺得很稀奇。

趁暑假的時候，英豪決定認識婕斯，接著，看懂、聽懂婕斯，並投入了婕斯這個大家庭。

跟對的人·做對的事

首先，英豪見識到互聯網電子商務的神奇，讓產品與消費者聯成一氣，這是未來的經營主流。

其次，產品的競爭優勢，產品本身的魅力，說明了無限可能。

其實一開始，英豪不知道怎樣經營團隊，幸運的在每周三的說明會碰到了王姊，王姊讓他去當活動音控，結束後，英豪就去打掃整理會場，王姊看到了他的勤快與積極學習，鼓勵他：「付出才會傑出。」

漸漸地，英豪把握了發展團隊的竅門，並嘗試找機會開口分享產品。有一天，英豪去咖啡館喝咖啡，與桌邊的陌生人聊天，觀察到那人雙手萎縮不方便，就近關懷，並分享婕斯產品的優點，很自然地，他就成了團隊中的一員，並且還是活見證。

發自內心·莫忘初衷

英豪強調，做事一定要真誠，發自內心，莫忘初衷，堅持到底，才是做人處世的王道。

進入婕斯，改變了英豪生命中的風景，團隊成員都是從陌生人變成好夥伴，經過引導、磨合、學習，大家成了互助合作，互利共享的家人。



成功座右銘

即時掌握婕斯，奔向成功目標。

感恩的心

- 1.感謝媽媽引領我進入婕斯，讓我生命充滿願景與活力。
- 2.感謝一路走來栽培我的王姊，台南會場的王淑娟。
- 3.感謝合作Partner佳寶。
- 4.感謝我的合作夥伴，都是您們的扶持，我才能站立走向成功。

