

 **紅寶石總裁** 推薦人：邱創圳

林俊鐸

抓住機會 選擇對的平台



先進的生技與互聯產業，婕斯就是俊鐸要的事業。

林俊鐸原本從物流事業，主要是食材的批發運送，並且鎖定航空公司這一塊，事業上風生水起，由點成線，23年匆匆過去，開創了自己的一片天。

因為生意往來，飲食酬酢，日子久了，得了痛風的老毛病，痛風不是病，痛起來真要命，幸虧老友邱創圳的引介，他投入了婕斯這個大家庭，不必再應酬。

選擇比努力重要，要選擇對的平台

林俊鐸把婕斯當作他人生事業的另一高峰，因為他看懂趨勢、看懂產品，看懂制度，他認為婕斯具有很多特點：

① 婕斯是最先進的生技產業，本身產品的優質性，很自然的可以說服別人。

② 互聯網的趨勢，因為電子商務的快速便利，無遠弗屆，他要做一個領航者，而不是隨著潮流載浮載沉的人。

③ 公司共享經紀的獎勵制度，大家合作，彼此分享，很快地可以看到錢也賺到了錢。

④ 可以交朋友，大家志同道合，分享「愛、感恩、奉獻」的理念，幫助別人，也成就了自己的事業。

一路走來，俊鐸有些心得想要和婕斯新人分享，首先，選擇比努力重要，要選擇對的平台；其次，要先評估，確定目標後，要堅持下去全力以赴；最後，路上遇到困難時，要懂得突破，不要固執。

言簡意賅，卻受用無窮。

總裁座右銘

分享「愛、感恩、奉獻」的理念，
幫助別人，也成就自己的事業。

我是從物流業的中小企業主，創業超過20年，有感於現在的銷售型態和購物的方式已經改變了，傳統的生意越來越難做，壓力越來越大，透過我的推薦人邱創圳總裁才有機會接觸美商婕斯。感恩，我人生的貴人邱創圳總裁、謝雅榛夫婦的推薦，讓我有機會接觸美商婕斯這一個全球性的平台，更要感謝領航團隊夥伴的支持與努力才有今天的成就！

