

紅寶石總裁

推薦人：梁詩嘉

# 蘇沛晴

## 把婕斯的愛分享到全世界

本身是專業美容師，沛晴的美容沙龍開店超過20年，經常接觸新的保養品，也經常為客人介紹新產品。20多年下來，她接觸的保養品不計其數，而婕斯的保養品卻是最讓她心服口服。

好的產品只要推薦給客人，不需多說，客人自己會回來問。婕斯的精華液就是如此，一傳十，十傳百，沛晴的美容沙龍成了婕斯產品分享站，很自然的，她也進入了婕斯的商務系統。

產品自己代言，客戶不請自來。

沛晴說，她沒有組織行銷的經驗，對組織運作是一張白紙。而婕斯的學習系統平台非常簡單方便，讓不懂婕斯生意的人，能夠簡單快速的在快樂中學習，進而帶來收入。

單親家庭的她，孩子小，生活開銷大，經常會擔心錢不夠用的問題，也沒有人可以分擔。努力工作卻換來一身的病痛，半夜不預期的心絞痛、不預期的頭疼就要躺半天，孩子常在驚恐中擔心失去媽媽。

但進入婕斯後，發現自己進入了一個大家庭，不但收入增加，生活變得無後顧之憂，心情也變好；同時，親子間的感情也更加親密。擁有健康同時擁有良好的收入，孩子的擔心變成感恩與快樂。

婕斯最讓沛晴感動的是沛泉『吃一盒，捐一元』的公益活動，個人小小的奉獻，卻能給全世界各地最即時的救援。愛心無限，公益無限。

總裁座右銘

搞懂制度，不要遲疑。  
大門一開，幸運之神就大駕光臨了。



感謝我的貴人～梁詩嘉的引路遇見了婕斯，更感謝鑽石總裁高李麗升耐心的陪伴與協助。

感謝系統總召雙鑽總裁林宗瑤、呂文騫夫婦以及248系統所有總裁對我的指導與協助，更感謝我所有的團隊夥伴們真心的相挺。遇見婕斯，遇見幸福！

