



紅寶石總裁 楊靖汝

我在這找到了 人生其他的價值



靖汝的團隊中以外國人居多，這在台灣區的婕斯中算是比較特別的，剛開始時她也找過台灣的夥伴，卻被對方嘲笑，她回憶對方那些嘲笑的話：「那是傳直銷公司，你是沒錢嗎？那是啥？你錢是拿去哪？你小孩是都沒拿錢給你嗎？」種種挫折讓她決定赴海外尋找同伴，她不是缺錢，是很希望把好東西跟好事業分享給大家。

個性活潑開朗的她已從進出口貿易公司退休8年了，她笑說自己其實已經玩了好多年啦，會接觸到婕斯，是因為姑姑推薦了沛泉給自己使用，飲用了半年之後，身上的毛病都有所改善，擦了精華液之後，朋友都說幾乎看不出她的真實年齡，加上看到這間公司的未來性，因而決定再次投身工作，繼續擁抱人群。

但在推廣的過程中，靖汝卻遭遇到前所未有的困難，首先自己對於網路行銷的部分幾乎是一竅不通，所以她認真地的從淡水跑到市區的公司上課，努力的充實這方面的相關知識，另外剛開始在建構團隊時，她都自己一個一個去推薦客戶，再來是分享的過程中，遇到的人幾乎都看不懂婕斯，所以她只好轉向國外發展，自費往菲律賓、美國、東南亞尋找志同道合的夥伴，也幸好以前在進出口貿易公司時在東南亞累積不少人脈，她笑說這時候就知道人脈有多麼重要！

**有夢想，全力以赴。
目標設定，思考與行動才會改變。**

最讓靖汝覺得驕傲的是，這個團隊是她一點一滴親手建立起來的，對於團隊有很強烈的使命感，雖然自己花了兩年時間才從藍寶拚上紅寶，但她一點也不在意，她心中想的，是希望團隊裡的年輕人能夠趕過她，跑在她前面。

現在靖汝在海外找到幾個很有前途的年輕人及台灣很優秀的夥伴頗受肯定，在奮鬥的過程中，靖汝特別感謝黃心怡鑽石和林宗瑤鑽石的指點，不管有什麼問題，只要一通電話一定認真說明，讓她在海外也備感溫馨。另外感謝台灣李總經理帶領行政團隊的幫忙及248系統各位老師，前輩們的指導。姑姑楊純，更要感謝團隊親愛的海內外夥伴們的努力。

奮鬥這幾年下來，靖汝說自己得到了以前沒有的成就感，尤其看到團隊裡的年輕人越來越有成就，自己也很開心，這是金錢買不到的。

婕斯開啟了人生另一頁，給了她未曾想過的人生價值，在婕斯越做越開心，未來也要一直這麼快樂下去。■

