

專一力量大

婕斯的产品改善了我的身体，也让我原本只想当个消费者的我，转而跟朋友分享，进而创造出成绩。

经营婕斯我体会，过程不要太复杂，一定要被产品感动到，然后自己有见证，再来跟著公司的课程系统学习。至於业务沟通的过程，就是在对的时间地点说正确的言语，简单的事情重复做用心做，熟能生巧就会更加得心应手，我的成绩除了是遇到婕斯这家好公司之外，主要就是愿意学习、专一坚持。

最后，我谢谢公司，谢谢Kim和李总经理和林宗瑤老师以及夥伴们，遇到好平台和好产品，成绩就看自己了。

我做不到，妳也可以喔。

升聘歷程

- 2009年11月 加入
- 2012年6月 晉升藍寶石經銷商
- 2013年3月 晉升紅寶石總裁

新科紅寶石總裁
張麗敏

